

# POSLOVNO DUHOVNA AKADEMIJA

**Odgovori in konkretna znanja, kako oblikovati in ponuditi svojo storitve svojim idealnim strankam in za to prijeto primerno kompenzacijo.**

## **TEDENSKI IZZIV #2**

**Kdo so moje idealne stranke, komu služim in s čim se soočajo? Kaj je tisto, ki motivira moje stranke, da rečejo DA delu z menoj?**

- 1. Kakšna je tvoja zgodba, izziv, ki si ga premagala, in zato učiš oz počneš, kar počneš? (bodi iskren-a in ranljiv-a, a kratek-a in jedrnat-a, max. 10 vrstic)**

*dr. Špelca Morojna, Poslovna Boginja d.o.o., vse pravice pridržane.*

**2. Napiši svoj prvi program ali osnutek programa (max. 2 strani, 1 stran za opis in 2 stran za tehnični del)**

**3. Kaj doživljaš, ko pišeš svoj program?**

**4. Kateri korak je zate najtežji?**

*dr. Špelca Morojna, Poslovna Boginja d.o.o., vse pravice pridržane.*

**5. Kaj je bil tvoj najmočnejši AHA trenutek v 2. modulu?**

**6. Navedi 3 korake, ki te bodo peljali bližje k tvojemu cilju in se jih zavezuješ narediti v naslednjem tednu!**